**HIỆP HỘI NỮ DOANH NHÂN VIỆT NAM**

**KẾ HOẠCH, NỘI DUNG VÀ TIẾN ĐỘ TRIỂN KHAI**

**CHƯƠNG TRÌNH XTTM THỊ TRƯỜNG THÁI LAN NĂM 2019**

|  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- |
| **Stt** | **Hạng mục công việc chính** | **Thời gian bắt đầu** | **Thời gian kết thúc** | **Bố trí nhân lực** |
| **I** | **Nội dung chuẩn bị** | Tháng 5  | Tháng 10 | VAWE- HAWASME |
| 1 | **Làm việc với các đối tác Tổ chức sự kiện**- Làm việc với Cục XTTM, Vụ Thị trường Châu Á, Châu Phi - Bộ Công thương, nắm bắt thông tin, thống nhất hợp tác.- Làm việc với Đại sứ quán, Thương vụ, Tổng Lãnh sự quán Việt Nam, Hiệp hội Việt Kiều tại Thái Lan, Hiệp hội doanh nghiệp Việt Kiều của 2 tỉnh Udon Thany và Khỏn Ken, Phòng thương mại và công nghiệp tại 02 tỉnh Udon Thany và Khỏn Ken để trao đổi thông tin, thống nhất chương trình, phối hợp tổ chức.- Làm việc với các đối tác tổ chức Hội nghị, liên hệ báo chí đưa tin.- Làm việc và mời các Chuyên gia kinh tế chia sẻ tại sự kiện.- Gửi danh sách các DN tham gia đoàn đi XTTM và các ngành hàng sang Tỉnh Khỏn Ken và Udon Thany để các cơ quan phối hợp tổ chức mời các doanh nghiệp bên Thái tham gia Hội nghị giao thương.- Làm thủ tục và xin giấy phép đoàn ra | VAWE- HAWASME |
| 2 | **Làm việc với doanh nghiệp*** Mời, vận động doanh nghiệp Việt Nam tham gia chương trình.
* Hướng dẫn cho các doanh nghiệp làm hồ sơ tham gia.
* Thẩm định các doanh nghiệp, chuẩn bị hàng hóa, chuẩn bị ấn phẩm, tờ rơi, tờ gấp quảng bá tại Hội nghị.
* Xây dựng nội dung quyển Cataloge *( tiếng Anh, tiếng Việt, hình ảnh hoạt động doanh nghiệp, ảnh chân dung người tham gia chương trình để in, đóng quyển, quảng bá cho doanh nghiệp tại hội nghị và làm việc với các đối tác)*
* Kết nối, tổ chức ăn, ở, hậu cần đi lại cho đoàn.
* Hướng dẫn các doanh nghiệp chẩn bị hàng mẫu đem đi XTTM.
* Tư vấn, đào tạo về nghiệp vụ xúc tiến thương mại tại nước ngoài.
 | VAWE- HAWASME |
| 3 | Báo cáo với Cục Xúc tiến Thương mại về tiến trình tổ chức | VAWE- HAWASME |
| **II** | **Nội dung tổ chức Đoàn**  | **Từ ngày 30/9 - 6/10**  | **Năm 2019** |  |
|  | Xem cụ thể kế hoạch Đoàn doanh nghiệp thực hiện chuyến đi Giao dịch thương mại tại hai tỉnh khon Kaen và Udon Thany – Đông Bắc – Thái Lan  |  |
| III | **Các công tác sau Hội nghị giao thương** | Sau khi kết thúc chuyến đi |  |
|  | -VAWE, HAWASME nhận phản hồi từ doanh nghiệp hai bên, tổng hợp thông tin, viết báo cáo, và quảng bá chia sẻ kết quả Hội nghị giao thương tại Thái Lan lên các trang tin của Hiệp Hội/ Cục và đối tác.Quyết toán chương trình với Cục XTTM và doanh nghiệp tham gia | VAWE, HAWASME  |
|  | Tiếp tục làm đầu mối hỗ trợ các doanh nghiệp, thúc đẩy liên kết với các cơ quan, ban ngành hai nước và các doanh nghiệp để xúc tiến thương mại. | VAWE, HAWASME  |

**CHƯƠNG TRÌNH TỔ CHỨC ĐOÀN DOANH NGHIỆP GIAO DỊCH THƯƠNG MẠI TẠI THÁI LAN**

**(Dự kiến)**

 **Từ ngày 30/9 – 6/10/2019**

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| **Ngày****thực hiện** | **Nội dung công việc thực hiện** | **Người thực hiện** |
| ***Nội dung tổ chức Đoàn*** |  |
| Ngày 30/9 | - Đoàn công tác di chuyển từ Hà Nội đến Băng Cốc – đi Udon Thany – Thái Lan - Nhận Khách sạn, chỗ ăn, ở cho đoàn.- **Địa điểm: Khách sạn:**  | Chủ nhiệm, điều phối, các DN |
| Ngày 1/10 | **-** Chào Hiệp hội doanh nghiệp Việt Kiều , Phòng thương mại công nghiệp tại Udon Thany để biết thêm thông tin về thị trường Thái Lan- Nghiệm thu Hội trường và các thiết bị phục vụ Hội nghị, các doanh nghiệp chuẩn bị trưng bày hàng mẫu- Địa điểm: ***CÔNG TY TNHH THƯƠNG MẠI*** ***VTNAMNUENG******- Địa chỉ: 345/1-3 Đường Phoshi - Mackheng - TP Udon Thani - Thái Lan. ĐT: 042-111111, 042111999.*** - Chuẩn bị công tác Hậu cần cho buối làm việc giao thương, trưng bày hàng mẫu, tài liệu phát tại hội nghị.  | Chủ nhiệm, điều phối, các DN |
| Ngày 2/10 | - Đón tiếp các đại biểu, doanh nghiệp Thái Lan, Việt Kiều đến dự hội nghị, phát tài liệu.- Khai mạc Hội nghị giao thương tại Udon Thany.- Các đại biểu, doanh nghiệp xem trực tiếp các sản phẩm mà các doanh nghiệp Việt Nam đem sang để giao dịch và tìm kiếm đối tác tại Hội nghị. *( ký kết thỏa thuận hợp tác giữa DN Việt Nam và Thái Lan tại Hội nghị)*- Các doanh nghiệp Thái Lan, Việt kiều và Việt Nam làm việc trực tiếp với nhau để thống nhất phương thức hợp tác kinh doanh và bàn mở đại lý phân phối tại thị trường Thái Lan. | Tổng lãnh sự quán, Hiệp hội Việt Kiều và Phòng Thương mại Công Nghiệp Udon Thany, Chủ nhiệm, điều phối và các DN |
| Ngày 3/10 | - Đoàn di chuyển từ Udon Thany đi tỉnh Khòn Ken bằng ô tô.- Chào và làm việc với Tổng lãnh sự quán để biết thêm thông tin vè thị trường Thái Lan - Chào và làm việc với Hiệp hội Việt Kiều, Hiệp hội doanh nghiệp Việt Kiều, Phòng Thương mại và Công nghiệp tỉnh Khỏn Ken để thống nhất chương trình phối hợp tổ chức Hội nghị giao thương.- Nghiệm thu Hội trường, các thiết bị phục vụ hội nghị, chuẩn bị hậu cần cho buổi hộị nghị giao thương.- Các doanh nghiệp trưng bày hàng mẫu,- Địa điểm: | Chủ nhiệm, Điều phối và các doanh nghiệp |
| Ngày 4/10 | Đón tiếp các đại biểu, doanh nghiệp Thái Lan, Việt Kiều đến dự hội nghị, phát tài liệu. - Khai mạc Hội nghị giao thương tại Khon Kaen.- Các đại biểu, doanh nghiệp xem trực tiếp các sản phẩm mà các doanh nghiệp Việt Nam đem sang để giao dịch và tìm kiếm đối tác tại Hội nghị. *( ký kết thỏa thuận hợp tác giữa DN Việt Nam và Thái Lan tại Hội nghị)*- Các doanh nghiệp Thái Lan và Việt Nam làm việc trực tiếp với nhau để thống nhất phương thức bán hàng. | Tổng Lãnh sự quán, Hiệp Hội DN Việt Kiều, Phòng Thương Mại Công Nghiệp tỉnh Khỏn Ken, Chủ nhiệm, Điều phối và các DN |
| Ngày 5/10 | - Các doanh nghiệp Việt Nam đi thăm quan và làm việc với các doanh nghiệp đối tác tại tỉnh Khỏn Ken để xem thực tế địa điểm và năng lực của doanh nghiệp.- Đi thăm quan một số siêu thị tại Khỏn Kèn để nắm bắt thêm thông tin về giá cả cũng như nhu cầu của khách hàng. | Phòng Thương Mại, Hiệp Hội doanh nghiệp Việt Kiều và đoàn DN |
| Ngày 6/10 | Sáng chuẩn bị rời tỉnh Khỏn Ken đi – Băng cốc - về Việt Nam | Chủ nhiệm, điều phối, các DN |